

Kommen Sie in unser Team – REPLOID Group AG  
Wir stehen für Nachhaltigkeit und Innovation.

## Junior Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit 38,5 Std/Woche | Standort: Wels

Wir sind ein führendes Unternehmen im Bereich **alternative Proteine** mit Wurzeln in Wels und Leipzig.

**Innovation, Qualität und Umweltbewusstsein**

sind unser Antrieb, um eine nachhaltige Lebensmittelversorgung zu fördern. Für unsere aufregende Wachstumsphase in ganz Europa suchen wir eine enthusiastische Unterstützung für unser dynamisches Vertriebsteam, die sowohl bei operativen als auch strategischen Aufgaben glänzt und unsere

**Vision einer nachhaltigen Zukunft** aktiv vorantreibt.

### Das erwartet Sie

- Spannende und innovative Projekte in dem Bereich Petfood
- Durchführung von gründlichen Marktanalysen, um unsere Wettbewerbsfähigkeit zu stärken und neue Chancen zu identifizieren.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketingteam, um unsere Botschaft effektiv zu kommunizieren, effektive Abstimmung mit der Produktionsplanung, um reibungslose Abläufe zu gewährleisten.
- Gestaltung und Umsetzung von Vertriebsinitiativen, einschließlich Vorbereitung von Verkaufsevents, Messen und Werbematerialien.
- Professionelle Bearbeitung von Kundenanfragen und Pflege von Kundenbeziehungen.
- Verantwortlich für die Verwaltung und Organisation aller Vertriebsdokumente.
- Erstellung Überzeugender Präsentationen und aussagekräftiger Berichte.

### Das zeichnet Sie aus

- Leidenschaft für Nachhaltigkeit: Sie brennen dafür, innovative Projekte voranzutreiben, die einen positiven Einfluss auf die Umwelt haben.

Wenn Sie Interesse an dieser Position haben und einen Beitrag zu einer nachhaltigen Zukunft leisten möchten, senden Sie bitte Ihren Lebenslauf und ein aussagekräftiges Anschreiben an unser HR-Management Team: **Mariella Pauer, [m.pauer@reploid.eu](mailto:m.pauer@reploid.eu)**

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

- Neugierig und offen für die Herausforderungen und Chancen unserer Branche.
- Hervorragende Fähigkeiten, um effektiv zu kommunizieren und komplexe Aufgaben zu organisieren.
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium in den Bereichen Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder ähnliches von Vorteil.
- Teamorientierung und Flexibilität
- Verhandlungssicheres Englisch: Sie können sich souverän auf Englisch verständigen.

### Das bieten wir Ihnen

- die Möglichkeit an einer innovativen Erfolgsstory zur Förderung einer nachhaltigen Zukunft teilzunehmen
- Möglichkeit zur Mitgestaltung: Bringen Sie Ihre Ideen ein und gestalten Sie aktiv die Zukunft unseres Unternehmens mit.
- Attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Für diese Position ist ein kollektivvertragliches Bruttomonatsgehalt ab 2.229,- EUR bei Vollzeit (KV Handel) vorgesehen. Eine Überzahlung ist je nach Qualifikation und Berufserfahrung vorgesehen.
- REPLOID ist ein Arbeitgeber, der Vielfalt und Chancengleichheit fördert.  
Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Alter, ethnischer Zugehörigkeit oder Hintergrund.

